

EL MOMENTO DE LA VERDAD



Hasta aquí hemos llegado con el negocio. Ya tenemos claro que no se trata de una mala racha ni un problema temporal. Nos toca hacernos una serie de preguntas y plantearnos ciertas opciones antes de seguir.

¿POR QUÉ CREES QUE EL NEGOCIO QUE ESTÁS ESTUDIANDO NO VA BIEN O SUFICIENTEMENTE BIEN? Determina al menos 4 razones diferentes



YA SABES QUE TIENE 3 OPCIONES: SEGUIR COMO ESTÁ, CERRAR O REPENSAR E INTRODUCIR CAMBIOS. ¿QUÉ DESVENTAJAS O INCONVENIENTES TIENE CADA UNA DE LAS OPCIONES? Escribe al menos 3 desventajas o inconvenientes de cada opción

SEGUIR SIN HACER CAMBIOS -desventajas o inconvenientes

EL MOMENTO DE LA VERDAD

CERRAR EL NEGOCIO -desventajas o inconvenientes

REPENSAR E INTRODUCIR CAMBIOS -desventajas o inconvenientes



¿CUÁL DE LAS 3 SERÍA TU RECOMENDACIÓN A ESE NEGOCIO? Ofrece al menos 3 buenas razones para fundamentar tu propuesta